

Como sere entrenada?

**Como una Consultora nueva,
completaras una Orientación y clases en**

- ◆ Conducir una clase del cuidado de la piel
- ◆ Ideas de reservaciones y ventas
- ◆ Como aplicar cosméticos y escoger colores
- ◆ Conocimiento de Producto
- ◆ Manejo de negocio y dinero
- ◆ Ascenso de Carrera



La educación en curso será proveída por tu Directora en las Reuniones de Éxito **semanales** y a través de llamadas de conferencia, email, los CD, y por el Internet.

Cual es la inversion?

La única inversión que es requerida es \$100 para tu Juego Inicial



- ◆ Te da poder de compras con la Compañía
- ◆ Contiene educación paso-por-paso y suficientes muestras de producto para enseñar a 30 mujeres sobre los productos Mary Kay
- ◆ Tiene un valor de mas de \$450 incluyendo ¡mas de \$320 en productos de tamaño completo!

¡\$100 puede cambiar tu vida!

El Acuerdo

MARY KAY® Independent Beauty Consultant Agreement

For office use only
 Consultant no.: _____

3/07

Please use black or blue ink and press firmly. Write in all capital letters. For prompt service, please complete all spaces and do not abbreviate unless necessary.

Last Name: _____ Date: _____
 Month Day Year

First Name: _____ Middle Name: _____ Driver's License No.: _____

Home Address: _____
 Number and Street (include Apt. No.)

City: _____ State: _____ ZIP Code: _____

Home Phone No.: _____ - _____ - _____ Work Phone No.: _____ - _____ - _____
 A/C Number A/C Number Month Day Year
*Must be 18 years of age or older

Your Social Security No***: _____ E-mail address: _____
**This may be either a Social Security Number (SSN) or an Individual Taxpayer Identification Number (ITIN). This Company will not accept Federal Employment Identification numbers from partnerships or corporations. Either an SSN or an ITIN is required to avoid Internal Revenue Service statutory withholding on all commissions and prizes.

Which of the following best describes your ethnicity or racial heritage?*** 1. White or Caucasian 2. Black or African-American, but not Hispanic
 3. Hispanic 4. Asian 5. American Indian 6. Other
***This question is optional but will help with marketing research and product development.

Sex: F M
 Have you ever been a Mary Kay Beauty Consultant? Yes No If yes, termination year: _____
 Former Consultant No.: _____
 Under what name: _____ Former Sales Director's name: _____
 If yes, have you ever returned product inventory to the Company? Yes No
 If married, is your spouse a Mary Kay Beauty Consultant? Yes No
 If yes, spouse's name and Consultant No.: _____

FAMILY DATA
 Married? Yes No Spouse's Name (First and Last): _____
 Do you have relatives who are Mary Kay Beauty Consultants? Yes No If yes, how many: _____
 List name(s), specifying relationship(s): _____
 Do you have relatives employed by Mary Kay Inc.? (A corporate employee is not a member of the independent sales force)† Yes No
 If yes, how many? _____ List name(s), specifying relationship(s): _____
†The Company reserves the right to accept, not accept or terminate your Independent Beauty Consultant Agreement based on your relationship with a Mary Kay Inc. employee.

RECRUITER'S NAME: _____ Cons. No.: _____
INDEPENDENT SALES DIRECTOR'S SIGNATURE: _____ Unit No.: _____
 By my signature below, I verify that the information above is true and correct. I understand the General Terms and Conditions of this Independent Beauty Consultant Agreement, and I hereby accept those Terms and Conditions and certify that I have the legal capacity to enter into this Agreement. I understand that the recruiter whose name is on this Agreement, submitted to the Company in the Starter Kit payment, will ultimately be the one to receive any recruiter commission on my sales.
YOUR SIGNATURE: _____ Date: _____

STARTER KIT ORDER

STARTER KIT* \$ 100.00
LITERATURE English Spanish
(This will apply to all literature preferences.)
SALES AND USE TAX Tax @ _____ % of Total \$ _____
SHIPPING AND HANDLING CHARGE \$ _____
(Tax included, where applicable.) For mainland U.S.A., add \$8.75.
 For Alaska, Hawaii, Guam, Puerto Rico, U.S. Virgin Islands, add \$30.
TOTAL COST \$ _____
*The Starter Kit may contain retail-sized product in addition to product samplers. Retail-sized product in the Starter Kit is not intended to be purchased from the Company for resale and is for demonstration purposes only.

SHIPPING INSTRUCTIONS:
 Hold Starter Kit for pickup at Branch
 Ship Starter Kit to new Consultant at home address.
 Ship Starter Kit to other address: Sales Director Recruiter Other
 Name: _____
 Address: _____
 City, State, ZIP: _____

MAIL TO:
 Mary Kay Inc.
 P.O. Box 799041
 Dallas, TX 75379-9041
 Enclose payment or charge to MasterCard/Visa/Discover as follows:
 Account Number. Visa requires 13 or 16 digits; MasterCard and Discover require 16 digits.

 Exp. Date: _____ Signature: _____
 MO. YR.

CUSTOMER SERVICE 1-800-272-9333
 (Monday through Friday,
 8:30 a.m. – 5 p.m. local time)

DO NOT WRITE – FOR OFFICE USE ONLY
 CA _____ MO _____ CK _____ MCV _____ DISC _____
 Postmark: _____

¡El Acuerdo de Consultora de Belleza se puede llenar por el Internet!

la imagen

belleza global

Resalta la belleza en
tu mundo.

**HERMOSAS
IMÁGENES GLOBALES**

Ve las tendencias más
candentes del maquillaje global.

**OBTÉN LA
MEJOR PIEL.**

Es más fácil de lo que
quizá piensas.

**IDEAS DE REGALO
UNIVERSALES**

Haz que el día de alguien
sea estupendo.

Pida una copia de "La Imagen" para ver
nuestra reciente línea de productos!

MARY KAY®

piensa en rosa

Manteniendo productos a mano

- ◆ No se requiere tener inventario, pero es recomendado para permitir la entrega instantánea de productos.
- ◆ Las clientas compran 3 veces mas cuando un inventario esta disponible.
- ◆ La mayoría de consultoras escogen mantener un inventario a mano.



- ◆ Te enseñamos como y te damos sugerencias sobre que comprar.
- ◆ Tu decides en el nivel de inventario.
- ◆ Mary Kay provee una protección de 90% de readquisición

La Mejor Parte es Crecimiento Personal



- ◆ Confianza en si mismo
- ◆ Reto y propósito
- ◆ Desarrollo de nuevas habilidades
- ◆ Oportunidad de crecer en un ambiente sin riesgos
- ◆ Animo
- ◆ Satisfacción en ayudar a otras
- ◆ Hacer nuevas amistades

Mary Kay dijo que el lamento numero uno de las mujeres Americanas es no haber logrado sus sueños. El crecimiento personal y la confianza es tan importante.

En resumen...

1. Enseñamos a otras como usar los productos Mary Kay.



2. Compartimos la oportunidad de carrera.



Tenemos...

- #1 Producto
- Excelente Potencial de Ganancias
- Flexibilidad - Se tu propia Jefa
- No Cuotas o Territorios
- Entrenamiento Gratis
- Ventajas de Impuestos
- Medio Ambiente Positivo para Trabajar
- La Ayuda Siempre esta Disponible
- Reconocimiento y Premios
- Uso de Carros de Carrera

¿Alguna pregunta? ¿Qué te atrae mas?

Pasos Para Empezar

- ◆ Presentar un acuerdo (papel o por Internet) con \$100 mas envío para el Juego Inicial. (Cash, cheque, MasterCard Visa o Discover)
- ◆ Haz tu lista de tus primeras *caras de practica*.
- ◆ Asiste el entrenamiento local o Reunión de Éxito
- ◆ Observa clases con Consultoras con experiencia
- ◆ Recibirás tu Juego Inicial en aproximadamente una semana.



Mary Kay dijo que la parte mas difícil de un trabajo es empezarlo.

**Es
Mary Kay
algo que
quisieras
tratar?**

Herramientas Para Tomar la Decision

Lista de Pro-Con

- ¿Qué es lo peor que puede pasar si haces esto?
- ¿Qué es la MEJOR posible cosa que pueda pasar?

La "PRUEBA DEL SUEÑO"

- Cuando nos despedamos y no piensas sobre esto otra vez, entonces probablemente no es para ti ahora mismo.
- Pero si te duermes y sigues pensando sobre esto cuando te despiertes y sientes que a lo mejor Mary Kay puede enriquecer tu vida y se siente bien, entonces te llamare mañana, para iempezar tu nuevo negocio!!

La Lista de "*Si Tienes Piel, Estas Adentro*"

- Haz una lista de todas las personas que itienen piel! Muchas de estas serán las primeras personas que le preguntaras que te ayuden en tu entrenamiento y dar su opinión del producto después de un facial.
- Si conoces a 2 personas, estas en negocio. Si a 20, iestarás volando alto!