

MARY KAY®

La Oportunidad Perfecta

Gracias por escuchar

He aquí lo que haremos hoy -

- Me dirás un poco sobre ti.
- Te diré un poco sobre Mary Kay.
- Compartiré mi cuento Mary Kay.
- Te pediré que me des tus pensamientos y preguntas.

Cuéntame de ti

- Trabajo, familia, diversión, trabajos del pasado...tus metas para los próximos 5 años.
- ¿Que sabes sobre Mary Kay?
- ¿Que harías con dinero extra?

Tres cosas que nos diferencia:

- el producto
- la persona
- el plan

El Producto

Respaldado por una
Garantía de Satisfacción de 100%



Los Productos Mary Kay son:

- ✓ #1 en Lealtad de la Clienta
- ✓ Consumible
- ✓ A Prueba de la Recesión

Nuestra Compañía:

- ✓ No Experimenta en Animales
- ✓ Se enfoca en el Mercado del Cuido de la Piel

y Presentacion

Nosotros enseñamos cuidado de la piel y técnicas de Cosméticos de Color



- La presentación de *tratar antes de comprar* es ideal y es mas privada que en un entorno publico.
- Enseñamos como usar el producto a través de clases/fiestas (3-6 personas) y faciales (1-2 personas).
- Puedes tener citas en tu casa, la casa de ella, durante los descansos diarios del trabajo y después del trabajo.
- Te enseñamos como presentar los productos y hacer las citas.
- No tenemos cuotas y no tenemos territorios.

La Persona

Mary Kay

Nuestra fundadora

Empezó con un sueño en el
1963...

Su meta era ayudar a la mujer
tener éxito en todos los
aspectos de sus vidas.

Empezó con 9 consultoras.

Ella enfatizo una filosofía única
de negocios, incluyendo:

- Dirección con la Regla de Oro,
- Medio Ambiente/Actitud Positivo
- Crecimiento Personal



Hoy, 45 años después

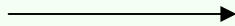
- Tenemos mas de 1.5 millón consultoras en mas de 35 países...
- ...y aun, solo tenemos el 10% del mercado...no hay saturación!
- Nuestra misión es enriquecer las vidas de las mujeres.

Enfatiza los libros de Mary Kay, su integridad, su herencia rica, su éxito de hace mucho tiempo y los productos #1.

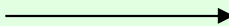
El Plan

Un Plan Generoso de Mercadeo

- Hacemos una tienda en nuestra casa.
Muchas consultoras tienen producto a mano como una tienda.



- Compras por un precio y lo vendes al doble.
Comisión mas alta de ventas directas.



- Compramos productos directamente de la compañía.
No hay intermedio. Mercadeo de nivel dual; solo un mayorista a un detallista. No somos multinivel o una pirámide.



Un Mayorista



Un Detallista

El plan de mercadeo simple y generoso de Mary Kay ha sido estudiado en universidades mayores.

Mis Razones

Un negocio Mary Kay provee una oportunidad adaptable al estilo de vida de toda mujer.

Razones para considerar a Mary Kay:

¿Cuáles te atraen?



1. Comprar producto a costo
2. Ganar dinero extra
3. Horario flexible
4. No cuotas
5. Ser dueña de mi propio negocio.
6. Oportunidades de Promoción
7. Uso de un carro de Carrera
8. Deducciones de Impuestos
9. Reconocimientos y premios
10. Aprender nuevas habilidades
11. Ganar confianza en si misma
12. Mejorar la apariencia
13. Hacer nuevas amigas y divertirme
14. Ayudar a las demás



¿Cuáles preguntas tienes? Si solo tuviera unos minutos, ¿Qué mas quisieras saber sobre el negocio de Mary Kay?